

# Haas Automation достигла НОВЫХ ВЫСОТ на выставке EMO 2015

Компания Haas Automation отмечает самый выдающийся результат своей работы на европейских торговых выставках. Наметив для себя амбициозные цели участия в выставке EMO 2015, она превзошла их более чем наполовину, удвоив количество проданных станков и потенциальных клиентов по сравнению с ганноверской выставкой EMO 2013.

На выставке EMO 2015 в Милане компания Haas Automation планировала представить множество инноваций, направленных на повышение производительности и делающих станки HAAS с ЧПУ самым выгодным приобретением, самым надежным в мире оборудованием, имеющим самую низкую стоимость владения и, следовательно, обеспечивающим самую высокую рентабельность производства готовых деталей.

Посетители стенда компании Haas Automation смогли принять участие в содержательном туре, посвященном вертикальным обрабатывающим центрам с ЧПУ, токарным центрам и 5-осевым станкам, увидеть их собственными глазами и узнать из первых уст о том, как инновации Haas в области программного обеспечения, управления, автоматизации, охлаждения деталей и инструмента, измерения и наладки, использования вращающихся инструментов и высокоскоростной обработки изменяют отрасль станкостроения к лучшему.

«Для компании Haas эта выставка стала фантастическим событием, – говорит управляющий директор Haas Automation Europe, г-н Йенс Синг (Jens Thing). – Мы еще никогда не вкладывали столько средств в участие в торгово-промышленных выставках, и никогда еще выставки не приносили плоды, столь значительно превышающие наши ожидания».

Г-н Синг подчеркнул, что этот великолепный результат ясно показывает, что сотрудничество компании с миланской промышленной группой Celada, являющейся представителем Haas (HFO) в Италии, также способно превзойти ожидания.



**Боб Мюррей, генеральный директор Haas Automation Inc**

«Мы объединили свои усилия с компанией Celada чуть более двух лет назад, – говорит он. – За столь короткое время эта компания и ее сотрудники вложили значительные средства и огромную энергию в создание того, что, несомненно, станет лучшим в мире представителем Haas».

Еще рано делать окончательные выводы, но результаты, которых мы добились в Милане, показывают, как хорошо потрудились обе компании и каких значительных результатов удалось добиться благодаря нашей совместной работе. Я хотел бы поблагодарить всех, кто внес свой вклад в подготовку нашего стенда на выставке EMO, а у нас были операторы и менеджеры по продажам из всех стран Европы, но самую большую благодарность я хочу выразить командам Haas Automation и Celada».

Во время выставки журналисты и клиенты компании Haas имели возможность встретиться с г-ном Бобом Мюрреем (Bob Murray), генеральным директором Haas Automation Inc., который приехал с завода компании в Южной Калифорнии.

Как всегда, г-н Мюррей поделился планами относительно будущих продуктов Haas и мыслями о новых возможностях и трудностях, которые ожидают компанию в Европе и остальном мире.



**Йенс Синг, управляющий директор Haas Automation Europe**





«Проектируя наши станки, мы без устали придумываем новое, – сказал он. – Вот в чем ключ к нашему длительному успеху. Сейчас у нас в разработке находятся новые станки с ЧПУ – станки нового поколения, с более мощной системой управления, которые будут основываться на существующей системе и которые будут по-прежнему понятны и знакомы клиентам Haas во всем мире».

Также в разработке находятся новые модификации станка UMC-750. «Этот станок стал очень популярным в Европе, – сказал г-н Мюррей, – поэтому мы планируем строить различные его конфигурации. Кроме того, скоро начнут выпускаться портальные станки с ЧПУ и, конечно же, уже готовы к выпуску токарные центры ST-15 и ST-35 с ЧПУ, с надежными, более мощными шпинделями, рассчитанные на обработку отверстий большего диаметра и имеющие при этом меньшую занимаемую площадь. Мы получаем все больше информации о том, что нашим клиентам нужны станки с широкими возможностями, большой рабочей длиной хода, но небольших габаритов».

Касательно проблем в европейской и мировой экономике, г-н Мюррей открыто обсуждал стратегию компании Haas, направленную на продолжение роста. «У нас есть большой потенциал для увеличения нашей доли на рынке, в особенности среди малых и средних частных предприятий, – сказал он. – Мы выпускаем широкий ассортимент станков с ЧПУ в таком объеме, который позволяет обеспечить существующих и новых клиентов, в таком объеме, который им требуется, по правильной цене, с превосходным обслуживанием и поддержкой через сеть наших представительств (см. представительства в РФ и РБ на сайте [www.abamet.ru](http://www.abamet.ru))». Цены Haas на станки и запасные части открыты и доступны через Интернет, поэтому клиенты всегда хорошо знают, за что они платят.

По мере развития и роста наших клиентов мы можем про-

должать поставлять им надежные и производительные станки, которые им нужны. Где бы ни находились наши клиенты, мы готовы оказать им поддержку, помочь им в развитии своего бизнеса и в получении ими прибыли». Это та стратегия, которая очень хорошо работает в США, где компания Haas в некоторых сегментах рынка занимает 50 %.

«Мы рады нашим превосходным результатам на выставке EMO 2015 в Италии, – сказал в заключение г-н Мюррей. – Выставка показала, что клиенты из всех стран мира хотят одного, где бы они ни находились: высокого уровня обслуживания и поддержки, надежного оборудования. Итальянские компании отличаются высокой требовательностью, и я рад сообщить, что наши станки и наш уровень обслуживания им подходит».

На выставке EMO 2015 станки компании Haas также экспонировались на многих стендах компаний, представляющих программное обеспечение CAD/CAM (Top Solid, HSM WORKS, Solid CAM...) , а также прогрессивные методы обработки и металлорежущий инструмент.



**AM**  
Абамет



Более подробную информацию  
Вы можете получить на сайте [www.abamet.ru](http://www.abamet.ru)  
или по телефону: **8-800-333-0-222**  
(бесплатный номер для звонков из России)